



Liste des fournitures et manuels de BTS Rentrée 2021

Tenue pour la journée professionnelle hebdomadaire

Filles : Tailleur, chemisier

Garçons : Costume, chemise, cravate, chaussures de ville

1 ^{ère} année – BTS NDRC	2 ^{ème} année – BTS NDRC
<p>CULTURE ECONOMIQUE JURIDIQUE ET MANAGERIALE</p> <p>BTS TERTIAIRES 1^{ère} ANNÉE REFLEXE - NATHAN ISBN : 978 209 1672847</p>	<p>CULTURE ECONOMIQUE JURIDIQUE ET MANAGERIALE</p> <p>BTS TERTIAIRES 1^{ère} ANNÉE REFLEXE- NATHAN ISBN : 978 209 165298 6</p>
<p>RELATION CLIENT ET ANIMATION RESEAU</p> <ul style="list-style-type: none"> • Feuilles simples et doubles <p>Relation Client et animation Réseaux – BTS 1^{ère}, 2^{ème} année NATHAN ISBN : 9782091650661</p>	<p>RELATION CLIENT ET ANIMATION RESEAU</p> <ul style="list-style-type: none"> • Feuilles simples et doubles <p>Relation Client et animation Réseaux – BTS 1^{ère}, 2^{ème} année NATHAN ISBN : 9782091650661</p> <p>UNIQUEMENT pour les étudiants issus de la classe de NDRC1B NATHAN – Relation Client et Animation Réseaux ISBN : 9782091650661</p>
<p>CULTURE GENERALE ET EXPRESSION</p> <ul style="list-style-type: none"> • Classeur, feuilles simples et doubles, pochette cartonnée <p>Total Khéops J.C Izzo ISBN 978-2070417209 Sylvain Tesson, Dans les forêts de Sibérie ISBN 978-2072836800</p>	<p>CULTURE GENERALE ET EXPRESSION</p> <ul style="list-style-type: none"> • Classeur, feuilles simples et doubles, pochette cartonnée <p>Total Khéops J.C Izzo ISBN 978-2070417209 Sylvain Tesson, Dans les forêts de Sibérie ISBN 978-2072836800 Vernon Subutex (Despentès) ISBN 978-2253087663 Novecento pianiste (Baricco) ISBN 978-2072272271</p>
<p>RELATION CLIENT ET DIGITALISATION</p> <ul style="list-style-type: none"> • Feuilles doubles, pochette cartonnée <p>FOUCHER — Relation Client à Distance et Digitalisation ISBN : 9782216151509</p>	<p>RELATION CLIENT ET DIGITALISATION</p> <ul style="list-style-type: none"> • Feuilles doubles ; pochette cartonnée <p>NATHAN – Relation Client à distance et Digitalisation ISBN : 9782091650630</p>
<p>RELATION CLIENT ET NEGOCIATION VENTE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Classeur + intercalaires, feuilles simples et doubles, pochette cartonnée 	<p>RELATION CLIENT ET NEGOCIATION VENTE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Classeur + intercalaires, feuilles simples et doubles, pochette cartonnée <p>UNIQUEMENT pour les étudiants issus de la classe de NDRC1B NATHAN – Relation Client et Négociation Vente ISBN : 9782091650616</p>

Fournitures générales :

- trousse complète
- calculatrice
- agenda

Veillez à garder le ticket de caisse de vos achats de livres en cas d'erreur

*Le reste des fournitures et livres TP vous seront communiqués dès la rentrée.

L'utilisation d'un outil informatique type ordinateur portable est essentielle dans le cadre des cours.